

<放置型副業マニュアル>

背景:労働型副業と、資産型副業で既に売るための方法などを知識として蓄えられていることが前提となる。

目的:資産型副業マニュアルで作成した販売経路を拡大していく方法を身につけて頂く

方法:主に、リストマーケティングという方法を行う。リストマーケティングとは、「既にその商品に興味があり、購買意欲のあるお客さんに向けて営業をかけていくスタイルのマーケティング」のこととで、ここで重要なことはいかに「購入意欲のあるお客さんのリストを集めるか」ということである。

<具体的手順>

まず資産型副業マニュアルで作成したページに、「無料で~を知りたい方はメールマガジンの登録を！」「無料で~の情報を差し上げます！」というように、メールマガジンへの登録を促す。

そして、STEPメールという方法で、そのメールマガジンを登録した人に対して「教育」をしていくのである。流れとしては、下記の7通でよい。

1通目:登録してくれた人への挨拶、プロフィール、読むことが得られる未来

2通目: 信念や想い、どんな気持ちでこのメルマガを配信しているか?

3通目: スキルやノウハウ(無料だけど、有料級の情報)

4通目: コンテンツ公開(スキルやノウハウの解説)

5通目: コンテンツ公開(スキルやノウハウの解説)

6通目: コンテンツ公開(スキルやノウハウの解説)

7通目: 今後、ストーリー、商品の売り込み、解除フォーム

「1通目」

例:

〇〇様

ご登録ありがとうございます

このメールでは、(期待を膨らませる予告)を送っていきます

私は、(実績)、(経験)、こんな人です。

このメールを読むことでこんな未来が待っています。

そのために、次回は〇〇について話しますので、楽しみに、、、

このメールは、

(配信者名)(何日おきの何時)(全何通)

でお送りしていきますね。

自分の名前

配信解除URL

というような感じで良いです。

2通目以降は、自分の持っている知識(優良級)のものを一部公開していく感じにするだけ

で良いです。ただ、必ず、毎回感情に訴えかけるストーリーにするのが良いです。

そして、最後は商品のセールスに移ります。

商品のセールスの前には、先ほど説明した必ず「ストーリー」を盛り込みましょう。

ストーリーを盛り込むことで、人はその話を読もうという気になるからです。

お悩みのある人のストーリーから、この商品で解決した、そして今はその人も~なってい

る、というようなストーリーを描くことでその商品への購入意欲が高まります。

